



Mehr Plus GmbH | Neuer Wall 10 | 22081 Hamburg

## Mehrerlös aus Lebensversicherungen, Leadgenerierung

Projekt: Interessenten-Generierung für die Optimierung von Lebens- und Rentenversicherungen durch Widerruf bzw. Rückabwicklung und/oder alternative Anlage des RKW z. B. in eine Nettopolice

Zielgruppe: Inhaber von privaten Renten- und Lebensversicherungen, noch laufend oder abgelaufen, wenn zwischen 29.07.1994 und 31.12.2007 abgeschlossen

Aufgabe: Präsentation der Vorteile durch LV-Optimierung bzw. Widerruf und Rückabwicklung und Abklärung der Voraussetzungen für einen Mehrerlös

- Vertrag aktiv oder abgelaufen, aber von 29.07.1994 bis 31.12.2007 abgeschlossen
- Kein Riester oder Rürup
- Nicht beliehen oder hinterlegt
- Rückkaufswert > 25.000 Euro pro Haushalt

Ablauf: täglicher Export der LVO-Leads und Voice Files (automatisiert via Dialer, siehe unten), wöchentliche Abrechnung, wöchentliche Provisionszahlung

Provision: x0 € pro Netto-Lead für Telemarketing (aktuelle Provision bitte telefonisch erfragen)

Stornogründe: keine LV oder private RV, abgelaufen, aber nicht abgeschlossen zwischen 29.07.94 und 31.12.07, gefördert, beliehen, hinterlegt

Adressen und Dialer: werden gestellt

Schulung/Training: eintägige Schulung vor Ort, anschließend begleiteter Projektstart „on the job“

Voraussetzungen: sehr gutes Deutsch, Erfahrungen in der Sparte Finanzdienstleistungen

Stand: 01.08.2015